



## 加入德州仪器API直销业务队列 高效协同供应链

### TI持续推动全数字化供应链集成

多年以来，TI都在不断提高订单效率，从芯片选型、仿真、在线设计再到购买，API/EDI系统连接以及TI.com让客户能够获得TI贴心的一站式下单体验。现如今，TI已将上海分拨中心扩展到9,000平方米，为的是将订单更快送到客户的手中，这背后的核心竞争力便是在掌握全球市场动态的前提下，提高供应链上下游的响应效率、降低与客户的沟通时间和成本，以便更快地了解客户的需求。

在TI对一系列数字化供应链的不断的探索和优化中，2022年11月，TI推出了应用程序编程接口（API）套件，为帮助客户准确下发订单且实时了解订单相关的发货和财务信息，乃至库存信息（TI Store特有）提供了全新的采购体验。这一举措在整个半导体行业开创了先河。

TI API套件支持PO/POC模式和TI Store模式，包含了订单API、发货通知（ASN）API、财务单据API，以及库存和价格API等。通过API套件的信息即刻能了解到：TI多快能发出物料？今天有多少库存？加强与TI之间的供应链协同，简化客户的采购流程。并且借助这些API，能够更便捷的根据企业自身的内部制造和采购需求来构建和集成，完全实现订购流程自动化。

（如需详细了解，请访问 [ti.com/api](http://ti.com/api)）



### 德州仪器（TI）

德州仪器（TI）作为全球半导体行业的领军者，在中国拥有近2万家客户。中国市场作为TI亚洲业务的核心，其机遇和挑战时刻并存着。面对复杂的业务模式，信息化良莠不齐的本土客户，TI从2019年便启动了“Customer Connectivity”的项目，希望通过与客户实现数字化API/EDI对接，实现与客户的广泛直销业务数据集成，从技术上响应其分销到直销的商业策略变革。

## TI战略合作伙伴及服务商

双向奔赴，德州仪器自中国启动直销业务集成以来，SEEBURGER就与其展开合作，且已成为德州仪器直销业务API/EDI数据集成官方合作伙伴及服务商，为其提供全方位的服务与支持。

SEEBURGER不仅提供TI API接口对接的技术实现方案，同时提供在与TI对接过程中的全方位及多样化的服务。

- API/EDI集成流程咨询
- 业务模式及集成场景咨询
- 内部系统集成与优化
- API/EDI接口开发及后续版本更新
- 项目管理

## SEEBURGER TI API直通方案

SEEBURGER专注商务集成技术的研发和创新，以混合数字化集成平台BIS为依托，为TI和其客户优化供应链，节约运营成本，目前TI API直通方案已实现近百家客户/site与TI的API/EDI集成。

SEEBURGER为TI客户提供专业化和标准化的API/EDI集成方案，助力TI和其客户通过半导体技术让电子产品更经济实用，让世界更美好。

### TI API 直通方案优势

- ✓ 即插即用TI API直连方案2天即可完成部署进入测试工作
- ✓ 360°全方位的技术及业务流程咨询
- ✓ 7/24实时更新TI接口

