

汽车零部件供应商法雷奥汽车塑胶公司

采用QAD公司EDI ECommerce解决方案结合SEEBURGER商务集成转换器增加其贸易伙伴的数量并降低IT管理成本

摘要

随着汽车工业全球化进程步伐的加快，竞争日趋激烈，使原始设备制造商（OEM）、经销商和全球汽车配件售后市场，需要供应链具备前所未有的运作速度。法雷奥汽车塑胶公司（Valeo Plastic Omnium）采用QAD EDI ECommerce的MFG/PRO eB产品与SEEBURGER商务集成系统相结合的快速、稳定、可靠和经济高效的电子数据交换解决方案，使企业在高竞争的市场得以持续发展和高赢利返还。

名列前茅的1级供应商

法雷奥汽车塑胶公司是全球汽车工业前端模块部件设计、开发、生产及销售的领先供应商。该公司设在欧洲的两家合资厂为雷诺-尼桑的新款梅甘娜车型提供自装配前端模块。

寻求一个无人执守的EDI解决方案

法雷奥公司希望利用模块化方法，努力加快库存周转速度，降低物料储备量。另一个挑战是降低与生产流程非直接相关的成本。



为实现上述目标，法雷奥公司决定取消现场IT管理，寻求支持其运营的可靠和有竞争力的相应管理工具和方式。法雷奥公司最终选择了QAD的EDI ECommerce的MFG/PRO eB产品和SEEBURGER商务集成解决方案，以满足其信息处理和数据集成的要求。

QAD最佳EDI ECommerce解决方案结合SEEBURGER商务集成转换器提供可用于全球部署快速实施的解决方案，并且可在部署后由用户自己轻松地进行维护。快速取得投资回报（ROI）、可靠性高且用户控制无后顾之忧的承诺，使法雷奥管理层坚信，这一解决方案可以降低公司IT成本，同时最大限度减少汽车工业EDI信息处理不力所造成的财务损失的风险。

QAD产品部经理John Peca指出：“实施EDI需要业务伙伴之间深入合作、协同并共享信息，以建立有效的贸易伙伴关系。”

行业专业技术和丰富的实践经验加快实施速度

SEEBURGER在汽车行业已有16年的商务集成经验，已为超过2000多个客户实施系统安装，远多于任何一个竞争对手，并可快速的为贸易合作伙伴开发出基于EDIFACT和ODETTE格式的生产计划（Production Schedule）、提前发货通知（ASN）等的EDI报文。SEEBURGER的报文格式转换器包括用户友好、以对象为中心的拖放映射工具。只需轻松点击即可修改报文映射的任何部分，基本不需要编程。因此，当SEEBURGER解决方案与QAD EDI Ecommerce系统接合后，法雷奥汽车塑胶公司仅用五天时间，便实现了与其主要OEM雷诺-尼桑客户和15家供应商极其稳定可靠的EDI集成。

汽车零部件供应商法雷奥汽车塑胶公司

采用QAD公司EDI ECommerce解决方案结合SEEBURGER商务集成转换器增加其贸易伙伴的数量并降低IT管理成本

结束语

“实施新的EDI报文只需更新已在使用的现有报文即可。由于目前创建的接口可以重用，我们预计还可以降低今后项目的实施成本，”法雷奥公司前端部IT经理Joel Sliva说。

关于SEEBURGER

SEEBURGER是全球领先的商务集成解决方案供应商，无论企业规模大小、技术实力如何，通过自动化与所有业务伙伴的贸易关系，优化整个扩展式企业的交易流程。我们的产品组合范围从物流/射频识别（RFID），文件自动化处理解决方案，到高效的B2B流程整合。SEEBURGER与SAP的长期合作伙伴关系，已成为行业内的一个重要的组成部分，SEEBURGER的SAP解决方案为SAP的产品组合提供了更广范围的选择。

目前公司的旗舰产品—BIS和相关产品及服务在全球50多个国家和15个行业领域为超过7800多家客户服务于提高其营运效率。重点客户诸如，博士、现代、诺华、欧司朗、保时捷、西门子、奥利弗、舒雅、大众汽车、惠而浦、空中客车、宝洁、HP、DHL等。1986年成立于德国，全球现有17家办事处，其中包括中国内地的上海和北京办事处。了解更多有关SEEBURGER的领先产品和服务，请拜访www.seeburger.cn中文网页或英文网站www.seeburger.com

关于QAD

QAD专门利用协同商务应用软件帮助企业集成多样化业务流程并提高市场占有率，为全球制造业企业创造价值。每个工作日，QAD软件在全球80多个国家的5,000多个许可站点使用。EDI ECommerce是QAD应用互操作产品套件中的一款产品。

