

Pilgrim's Pride采用SEEBURGER解决方案加快B2B与SAP集成速度降低收购ConAgra的成本

PILGRIM'S PRIDE概览

客户业务

PILGRIM'S PRIDE公司是美国和墨西哥第二大肉鸡加工企业。

项目类型

EDI集成

SAP应用系统集成

车间管理系统（5种版本）

物流应用系统（ILENS）

运输管理系统（i2 ITLS）

解决方案

SEEBURGER B2B GATEWAY

SEEBURGER SAP连接器

业务优点

- 收购后快速完成应用系统集成
- 快速增加新的EDI贸易伙伴
- 降低开发成本
- 加快新应用上市速度

技术优点

- 一个平台支持B2B和EAI
- 加快流程设计速度
- 可定制 workflow
- 无缝集成SAP
- 具有满足今后需求的扩展能力

技术环境

- SAP R/3, i2, ILENS LOGISTICS
- SQL SERVER数据库
- WINDOWS和AS/400

2003年，肉鸡加工企业Pilgrim's Pride收购ConAgra Foods肉鸡加工厂后，IT人员面临系统集成的艰巨任务。Pilgrim's Pride用10个月时间，在SAP环境下集成了采用五种不同生产执行系统的17个ConAgra加工厂。同时，将ConAgra原有加工厂和贸易伙伴添加到公司的电子数据交换平台上。SEEBURGER公司利用B2B Gateway集成B2B与SAP系统，日交易量由10,000提高到23,000—保证肉鸡加工迅速、简便、按时出厂。

挑战

企业并购往往面临如何集成离散IT基础设施的严峻挑战，这种情况几乎无一例外。收购国内排名第3和第4的肉鸡加工厂之后，Pilgrim's Pride一举成为第2大企业。公司现在年销售额达到50亿美元，59个加工厂每周肉鸡加工能力达3000万只左右。所有生产和分销流程必须紧密整合才能保证公司平稳运营。

Pilgrim's Pride采用多种mySAP模块支持大部分核心业务运营，每个加工厂都有各自非SAP车间应用系统，而且必须与公司的SAP系统通信。收购前，Pilgrim's Pride有三种不同的车间软件包。ConAgra的五种软件必须添加到混合系统中，同时为支持不断增长的运输要求，Pilgrim's Pride还需要采用ILENS物流公司的IBID Transport竞价管理工具。

此外，从食品店到饲料分销商、货运公司和第三方冷藏库，必须为收购后新增加的贸易伙伴创建数十种电子数据交换（EDI）信息及相关流程。由于将ConAgra运营数据加入Pilgrim's Pride SAP系统中的后台工作量非常大，要想在10个月内完成所有这些工作，时间相当紧迫。

策略

收购ConAgra前不久，Pilgrim's Pride更换了其认为不适合配置SEEBURGER的B2B Gateway的EDI软件包。SEEBURGER产品两大优点对于部署EDI和集成ConAgra系统具有十分重要的作用。首先，由于具有本地SAP连接，从而消除了通过文件端口传输原有系统数据产生的吞吐量问题。其次，在支持流程建模的单一平台上，可采用通用工具提供B2B与企业应用系统集成功能，并且可利用同一映射器支持任何文件格式，显著缩短开发时间。Pilgrim's Pride首先采用SEEBURGER集成设计器链接其三种不同生产执行系统和i2 Technologies的ITLS运输计划应用系统，以及mySAP套件，并与贸易伙伴建立EDI连接。利用这些相同工具可以快速构建中央平台，满足集成ConAgra系统紧迫的期限要求。

Pilgrim's Pride采用SEEBURGER解决方案加快B2B与SAP集成速度降低收购ConAgra的成本

“如果我们必须重新编码SAP与五种不同车间应用系统和新的IBID物流软件包通信，不可能按时完成这个项目，”高级集成结构师Shawn Collenburg说，“SEEBURGER工作流引擎经过配置可处理加工厂所有不同格式的数据传输，SAP本身不必进行任何调整，SEEBURGER网关作为我们的集成代理，从而节省了几周的工作时间。”

优点

对于Pilgrim's Pride来说，采用SEEBURGER技术不必进行SAP硬编码，并可利用单套工具完成B2B和EAI设计，从而加快产品上市速度，降低ConAgra IT集成及后期项目的成本。

与需要6个月植入mySAP 信息到ConAgra 的产品、客户、供应商等系统相比，收购后完成 B2B/EAI 集成仅用了12周。其中包括用6周时间从每个 ConAgra 车间软件包到mySAP 数据库的各种流程连接，如生产订单、预测以及提货指令等。之后，从采购订单到借记/贷记调整，用6周时间完成了20种EDI交易集近100个映射倒换，所有映射采用同一映射器完成，不必采用支持 ERP、平面文件、遗留系统、数据库、ANSI X.12 和EDIFACT交易的不同工具。

由于采用相同工具，Pilgrim's Pride在极短的时间内完成了添加可扩展置标语言（XML）信息和部署其他新的重要流程。例如，完成ConAgra项目后几个月，IT部门采用SEEBURGER平台快速部署了供应链优化应用系统，可与外部顾问通过电子链路共享各种具体业务指标，用以分析并提出流程改进建议。“SEEBURGER工具非常灵活，以至于我尚未发现用这种工具不能完成的工作，Collenburg说，“只要我想得到，就能做得到。”

未来计划

SEEBURGER B2B Gateway将在Pilgrim's Pride的项目中继续发挥重要作用，不仅为公司构建了EDI平台，而且可将其作为工具支持今后的内部应用系统集成。已纳入计划的项目包括，在公司EDI系统中增加机械部件供应商；逐步合并公司的多个生产执行系统及其他后端应用，以优化所有业务部门SAP套件的使用；集成使用SAP交换基础设施所需的大量SAP插接功能。

SEEBURGER单一平台架构可以完全由企业内部构建为一套易用的工具，优化上述项目及其他开发任务。Collenburg指出：“使用的工具越多，效率越差。采用SEEBURGER产品，我们可以在通用环境下完成B2B和EAI项目。我们还可以在其他业务中重用已创建的应用程序。其简单、快速的特点便于我们用很少的资源完成更多的工作。”这是采用其mySAP 财务应用软件无法做到的。

“我们的目标是实现信息交换自动化，保证供应链及其他环节准确及时供货，” Norris说，“最终，通过加强与客户的关系使企业具备战略优势。SEEBURGER平台为我们快速并以极低的成本实现这一目标提供了工具。”