

挪威康斯博格汽车配件制造商

采用统一集成平台 - SAP NetWeaver基础交换架构 -
配置SEEBURGER企业对企业适配器强化其业务运行能力

单一系统支持所有流程

汽车和IT集成行业中的企业希望通过一个平台全面集成内部和外部业务流程，以获得显著收益，整合贸易合作伙伴的业务关系是成功的关键。挪威康斯博格汽车配件制造商（Kongsberg Automotive）采用了统一集成平台 - SAP NetWeaver基础交换架构 - 同时配置SEEBURGER企业对企业（B2B）适配器强化其业务运行能力。

面对当前挑战，汽车行业回顾以往传统的协同作业模式，IT集成就像如此状况。过去，挪威一级汽车零部件供应商康斯博格汽车配件制造商一直采用基于多种内部和外部异构系统（例如AMTriX数据信息交换系统）进行电子数据交换（EDI），大部分孤立的非统一流程使企业关键系统越来越不稳定，而且导致昂贵的费用开支。由于缺乏对于整体情况的了解，不得不监控关键业务流程的运营成本，从而增加了康斯博格的成本负担。每次系统更新、每增加一个新的合作伙伴、每连接一个必要的内部系统，都要增加现有解决方案的每一个独立接口的实施和维护的工作量及成本。



为显著降低成本，减少系统和接口数量，使流程统一化，康斯博格决定构建统一的集成平台。“2004年，企业选择SAP NetWeaver基础交换架构(SAP NetWeaver XI)，作为企业流程和IT基础设施中心结构的基础，”康斯博格汽车配件制造商公司IT软件与业务系统部经理Per Högberg说。采用这一组件，SAP提供一个基于企业服务架构(ESA)蓝图的整合内部和外部应用程序的完整统一的平台-这是康斯博格决定选择这一解决方案最重要的原因。这家汽车供应商一直以来与SAP保持合作关系。通过集成SAP NetWeaver XI平台，康斯博格向着全面整合IT系统结构迈出了重要的一步。

整合B2B集成系统

全球汽车工业采用标准化复杂的通信方式进行数据交换，必须经过内部系统处理才能与外部合作伙伴进行数据交换。

因此，康斯博格一个重要项目中的策略是与客户交换电子信息，支持企业对企业(B2B)集成。

康斯博格的客户包括DAF、奔驰、Opel、标志/雪铁龙、雷诺、Saab、Scania、丰田、沃尔沃和Lear Seating等公司。

康斯博格与其客户建立了紧凑的网络系统和客户进行协同工作，采用客户长期EDI计划作为自己的生产计划，并将时间表传送给供应商。发货前约两周，康斯博格接收EDI供货申请，对生产计划做最终调整。当给客户发货时，还生成EDI信息通知发货。客户收货时开始付款流程。内部SAP解决方案处理这个流程的执行过程，不需要人工操作。因此，康斯博格可以保证高速处理并减少可能发生的错误。

挪威康斯博格汽车配件制造商

采用统一集成平台 - SAP NetWeaver基础交换架构 -
配置SEEBURGER企业对企业适配器强化其业务运行能力

在这种环境下，从B2B角度看，SAP NetWeaver XI可以提供：

- 单一 (EAI) 信息总线安全地与SAP直接连接与非SAP应用系统
- 集中监控内部和外部流程
- 信息路由功能
- XML转换功能

利用原型快速上线运行

由于在汽车工业的大量企业需要进行数据整合以便为不同的原始设备制造商 (OEM) 供货，因此需要增加SAP NetWeaver XI组件。行业专用B2B集成必须包括各种参数，如部件编号、交货时间和质量等。同时必须能够处理包装和标签，以满足行业要求。以满足这些需求，康斯博格选择位于德国总部的布莱藤SEEBURGER公司的商务适配器，因为SEEBURGER在汽车领域成功实施的2,000多个项目中积累了丰富的专业知识。这个适配器可以整合外部合作伙伴，将其EDI格式转换为所需的类型。SEEBURGER业务合作伙伴适配器支持全球汽车工业使用的所有通讯标准和协议，例如Odette、Edifact、AnsiX12、VDA和RND等。“我们之所以选择这个解决方案是由于SAP集成专业技术，以及SAP NetWeaver XI和SEEBURGER解决方案可以为我们的业务流程带来极大优势，” Högberg 说。



KONGBERG
AUTOMOTIVE

康斯博格汽车配件制造商首要工作是将信息流的映射工具由AMTriX系统转换为SAP NetWeaver XI，经过部分设置和报文映射结构准备，康斯博格用一周时间设置好了通信配置并将供货进度这一业务数据类型映射另一个参考供应商所需的格式-包括测试、生产和质量配置以及上线运行。利用创建原型积累的经验，康斯博格可在接下来的六个月内完成其他供应商和客户的业务数据格式转换。由于各种EDI语言之间存在着很多差别，因此映射还需要进行大量调整。由于EDI系统设置和输出发生变化，康斯博格还必须改变SAP R/3解决方案的某些设置。逐个单元小步推进已被证明是优化集成平台的最佳方法。

Per Högberg对SAP NetWeaver XI与SEEBURGER经过认证的B2B汽车业适配器相结合的解决方案感到非常满意。公司实现了主要目标，现在一个统一的、集中的系统可以处理所有业务联系。不仅如此，本地IT部门也解除了大量人工操作无效劳动造成的沉重负担，可以更好地处理核心业务活动：运行和维护关键业务流程、准时供货系统。同时，康斯博格必须由内部专业人员维护唯一的EDI系统。专业人员需要接受四次为期一周的技术培训。第一次培训计划在线运行前四个月进行。最后一次计划在投产一个月进行。具备SAP知识的内部专业技术人员可以为康斯博格汽车配件制造商带来长期收益，从而降低了外包顾问所产生的运营成本。SAP NetWeaver XI本身可将康斯博格的EDI任务TCO (总拥有成本) 降低约30%。“现在，我们可以在一个单一的平台上进行商务集成，并且可以用其解决今后面临的所有集成问题，” Högberg 总结道。

上海办公室：中国上海浦东新区商城路800号斯米克大厦14层1409B

电话：+86 21 5835 4735 · 传真：+86 21 5835 9868 · infochina@seeburger.com · www.seeburger.cn

北京市朝阳区永安东里16号CBD国际大厦5层C529室

电话：+86-10-6563 7565 · 传真：+86-10-6563 7562

本文中所有产品名称为各自所属企业的资产。© SEEBURGER AG 05/2005版权所有。

SEEBURGER
BUSINESS INTEGRATION